

Momentum

Have fun together!

Momentum recrute des indépendants Responsables de Clubs de loisirs

Momentum Belgium compte 5 Clubs en Belgique, qui proposent à leurs membres une centaine d'activités de groupe par an sélectionnées avec soin, dans les domaines de la culture, du sport, des loisirs, de la santé, du voyage, ... avec un accompagnement de qualité.

Momentum est à la recherche de trois responsables indépendants (H/F) pour lancer et développer ses 3 clubs de loisirs dans les régions respectives suivantes : **Brabant wallon, Namur, arrondissement Tournai Mouscron Ath.**

Job évalué à +-4 jours/semaine

Descriptif de la fonction

Un(e) Responsable de Club a la charge du développement commercial, de la création du club à son expansion. Il recherche de nouvelles façons pour l'entreprise d'augmenter sa rentabilité, grâce à l'acquisition de clients membres, en identifiant de nouvelles opportunités de développement et en nouant des partenariats.

C'est un métier de contact, exigeant et qui demande une grande polyvalence car le Responsable de Club doit assurer toute l'organisation et l'animation des activités de son club. Il est en charge aussi des fonctions de communication propres à son club.

Les missions du Responsable de Club sont directement liées à des compétences clés :

- L'intelligence relationnelle : avec les prospects, les membres et les partenaires d'abord dans une optique d'acquisition en ensuite de fidélisation mais également en interne car le responsable est en contact permanent avec les membres du reste de l'entreprise et la Direction, à qui il doit répondre à des objectifs.
- Être organisé et rigoureux
- L'esprit d'entreprendre, de l'autonomie et être orienté solutions
- De la pugnacité : un commercial doit aimer "chasser" et ne pas se décourager facilement
- De l'enthousiasme, de la curiosité, de l'ouverture d'esprit et la capacité à se remettre en question
- De l'intégrité
- Orienté résultat
- L'esprit d'équipe
- Très flexible

Support de Second Youth (qui gère les activités de Momentum)

Second Youth s'engage à apporter tout le support nécessaire au Responsable pour assurer la réussite de son Club :

- Les investissements liés à la création du Club
- Le partage de tous les documents utiles
- La formation continue du savoir-faire tout au long de sa mission
- Les support IT, comptable, administratif et marketing

Type de contrat : Contrat cadre de prestation de service sans apport de capital

PROFIL

Un profil ***dynamique, commercial et flexible.***

Expérience solide dans une fonction commerciale et de gestion de projet.

Être prêt à s'investir à 100% dans un nouveau challenge.

TACHES

ACQUISITION ET RETENTION MEMBRES (35%)

- Organisation de sessions d'information
- Suivi des campagnes marketing TV, Radio et Facebook (calling, contact)
- Suivi des membres peu actifs ou en fin d'adhésion (rétention)

GESTION DES ACTIVITES ET CONTACTS MEMBRES (45%)

- Planification et Organisation de A à Z
- Accompagnement et animation des activités
- Supervision des activités gérées par les ambassadeurs/drices
- Suivi avec les partenaires des activités

GESTION FINANCIERE (5%)

- Budgets et reporting: Pricing des activités et objectifs de rentabilité
- Suivis des reportings financiers avec la direction
- Participation aux reunions d'équipe

MULTIMEDIA MOMENTUM (5%)

- Gestion de la page FB
- Mise à jour du site (principalement page activités)
- Enewsletters

MAGAZINE MOMAG 10% (magazine édité 2*/an)

- Rédaction de contenu
- Recherche de contenu et visuels
- Gestion projet final avec graphiste

Pour postuler, Envoyez votre CV et lettre de motivation par email à Julie Tomé : julie@momentum-belgium.be

Découvrir : <http://clubmomentum.be>